



Коммерческий директор

ООО "Молоко Зауралья"

На протяжении 20 лет ООО «Молоко Зауралья» заботится о потребителях и уделяет особое внимание качеству поступающего молочного сырья и готовой продукции.

С 2008 года вся продукция ООО «Молоко Зауралья» маркирована знаком «Зауральское качество».

Компания заботится и о своих сотрудниках.

Мы предлагаем вам:

- официальное трудоустройство,
- белую заработную плату,
- социально-трудовые гарантии,
- материальное и нематериальное стимулирование,
- дружный коллектив.

Мы рады появлению в нашей команде специалистов, чьи профессионализм, энергия и стремление вперед будут помогать ООО «Молоко Зауралья» в достижении поставленных целей.

Требования

Опыт работы в должности руководителя отдела продаж, директора по продажам от 3-х лет.

Условия

График: 5/2.
Официальное трудоустройство.
Стабильная заработная плата (2 раза в месяц).

Обязанности

- Руководство и осуществление общей стратегии развития продаж компании.
- Разработка и составление перспективных и текущих планов реализации производимой продукции.
- Организация выполнения плановых показателей по продажам.
- Анализ состояния внутреннего и внешнего рынков товаров и услуг.
- Расширение каналов сбыта производимой продукции.
- Участие в ярмарках, выставках по рекламе и реализации продукции.

На данный момент вакансия не актуальна.